

Cabinet Delphine Sala Conseil en Recrutement : le spécialiste des fonctions administratives



DELPHINE SALA,
FONDATRICE DU CABINET

Le cabinet Delphine Sala est devenu l'interlocuteur privilégié des cabinets d'avocats et des grands groupes. Il est spécialisé dans le recrutement de leur personnel administratif (ressources humaines, comptabilité, secrétariat, marketing, office management, secrétaires généraux, services généraux, paralegal, informatique...).

Interview de Delphine Sala, fondatrice du cabinet.

Dans son sourire, il y a la femme déterminée mais bien plus la femme experte. Delphine Sala a de l'expérience à revendre. Elle a jadis travaillé dans deux prestigieux cabinets de recrutement où elle était la spécialiste des fonctions administratives. Après 15 ans de bons et loyaux services, elle décide de prendre son envol et crée son propre cabinet. Un choix prometteur puisque depuis 2008, elle est devenue incontournable sur la place de Paris dans l'embauche de personnel des fonctions administratives. Entendez par là, les postes de secrétariat général, de communication, d'informatique, de ressources humaines, de documentalistes, d'assistantat, de comptabilité et d'hôtesse d'accueil pour les grands groupes et les grands cabinets d'avocats. « Je suis là pour trouver à mes clients les fonctions supports des équipes opérationnelles, » explique-t-elle. « Grâce à elle, ses clients peuvent se targuer de trouver leur « mouton à cinq pattes », une aubaine dans un marché de pénurie de talents. « Les bons candidats sont extrêmement rares au regard des niveaux d'études d'aujourd'hui. »

« Je peux apporter des vraies solutions en proposant des candidats capables de s'adapter à tous les milieux, » confie Delphine Sala, du cabinet éponyme.

Une bonne connaissance du marché

Par approche directe, Delphine Sala contacte les futurs collaborateurs de demain. « En étroite collaboration avec mon client, ce processus bien défini sera pour lui une solution et un gain de temps. Il lui offrira un résultat au plus proche de ses attentes, » assure-t-elle.

« Je dois trouver du personnel capable de travailler dans un monde d'exigence et de stress où la crédibilité tient parfois à la virgule près »

Pour répondre aux besoins de sa clientèle, Delphine Sala dispose d'une connaissance pointue de son marché. « J'ai l'obligation de trouver du personnel capable de travailler dans un monde d'exigence et de stress où la crédibilité tient parfois à la virgule près. Je dois recruter des gens capables de se maîtriser devant de grands clients et de grands avocats. C'est vraiment un travail de longue haleine. » Dans ce contexte, elle joue la carte de l'excellence. « J'ai un niveau d'exigence vis à vis de mon recrutement élevé, car je n'ai surtout pas le droit à l'erreur dans la mesure où ma société porte mon nom ! » Comme tous les autres cabinets de recrutement, Delphine Sala assure le suivi de ses candidats. Mais aujourd'hui, son intervention va bien au-delà. Elle fournit également des études de rémunération détaillées sur la base d'éléments reçus par l'expérience même des postulants rencontrés lors de ses entretiens. « Mes clients en sont très friands mais aussi les candidats. Chacun peut se situer par rapport à son futur employeur ou encore son futur employé. »

Très peu concurrencée par d'autres cabinets, Delphine Sala souhaite aujourd'hui mettre son réseau au profit des grandes entreprises et de grands comptes. « J'ai peut-être trop négligé cette clientèle-là. » confie-t-elle. « Je dois être plus connue auprès des dirigeants. » Et pourtant, elle dispose dans ses listes de candidats - des pépites - pour ces grands groupes, des hommes et des femmes susceptibles de changer de carrière. « Je peux apporter des vraies solutions en proposant des personnes capables de s'adapter à tous les milieux. Il faut juste que je le fasse savoir. »